

ПРОДВИЖЕНИЕ ВЕНЧУРНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ПОСРЕДСТВОМ ИНТЕРНЕТ-ПОРТАЛА

Рассмотрены основополагающие принципы венчурного финансирования, его роль в экономике государства, а также проведено исследование всех его составляющих. Обоснована возможность продвижения венчурного финансирования как инструмента направления денежных средств в прибыльные идеи и проекты с использованием сети Internet путем создания интернет-портала.

***Ключевые слова:** венчурное финансирование, венчурный фонд, капитал, интернет-портал.*

Введение. На сегодняшний день научно-технический прогресс ни секунды не стоит на месте. Однако множество новых полезных идей зачастую так и остаются идеями. Потому, что, как показывает практика, одним из серьезнейших препятствий на пути развития любого наукоемкого проекта является недостаток финансовых ресурсов [1]. И для того, чтобы инновационная идея стала проектом и начала приносить свои плоды ее владельцу необходимо привлекать внешнее финансирование. Одним из возможных источников финансовых средств может рассматриваться венчурное инвестирование. Исследования в этой сфере представляются актуальными.

Материалы и методы исследования. Методологическую основу исследования составили концепции и взгляды отечественных и зарубежных экономистов, журнальные статьи, материалы научных изданий, связанные с изучением и применением венчурного финансирования.

Целью данной работы является популяризация венчурного финансирования при помощи возможностей сети Internet путем создания простого программного продукта.

Результаты исследования и их анализ. Понятие «венчур» (venture) в переводе с английского означает «риск», отсюда следует, что венчурное инвестирование ни что иное как «рискованное вложение».

Венчурный капитал – это вложения венчурных фондов в быстрорастущие, высокорисковые и, как правило, высокотехнологичные компании, которые нуждаются в капитале для финансирования разработки и продвижения инновационных продуктов. Например, венчурные инвестиции могут составлять менее 3%, но приводят к осуществлению 15% всех инноваций в промышленности [2].

Венчурные фонды или компании вкладывают капитал в фирмы, чьи акции не обращаются в свободной продаже на фондовом рынке, а распределены только между акционерами. Риск венчурного инвестирования полностью лежит на инвеститоре, поэтому законодательство освободило такие фонды от многочисленных нормативных ограничений [3].

Жизненный цикл таких фондов может длиться от 7 до 10 лет (рис. 1).

Исторически так сложилось, что наиболее интересными объектами для вложения венчурного капитала были малые инновационные компании, ориентированные на разработку и вывод на рынок наукоемкой продукции на базе высоких технологий, поэтому часто венчурное финансирование связывается с прямыми инвестициями в компании именно технологического сектора.

Основоположниками данного вида бизнеса принято считать граждан США (Тома Перкинса, Юджина Клейнера, Франка Кофилда, Брука Байерса и др.), которые в 50–60 годы 20-го столетия разработали основополагающую концепцию организации финансирования, заключающуюся в создании партнерств в виде венчурных фондов, сборе денег у партнеров с ограниченной ответственностью и установлении правил

защиты их интересов. Так, в 2000 году в США величина венчурного портфеля оценивалась в 192,164 млрд. долл., а среднегодовые темпы его роста за семь лет составили 29% [2]. По прогнозам к 2012 году величина такого портфеля приблизится к 293 млрд. долл.

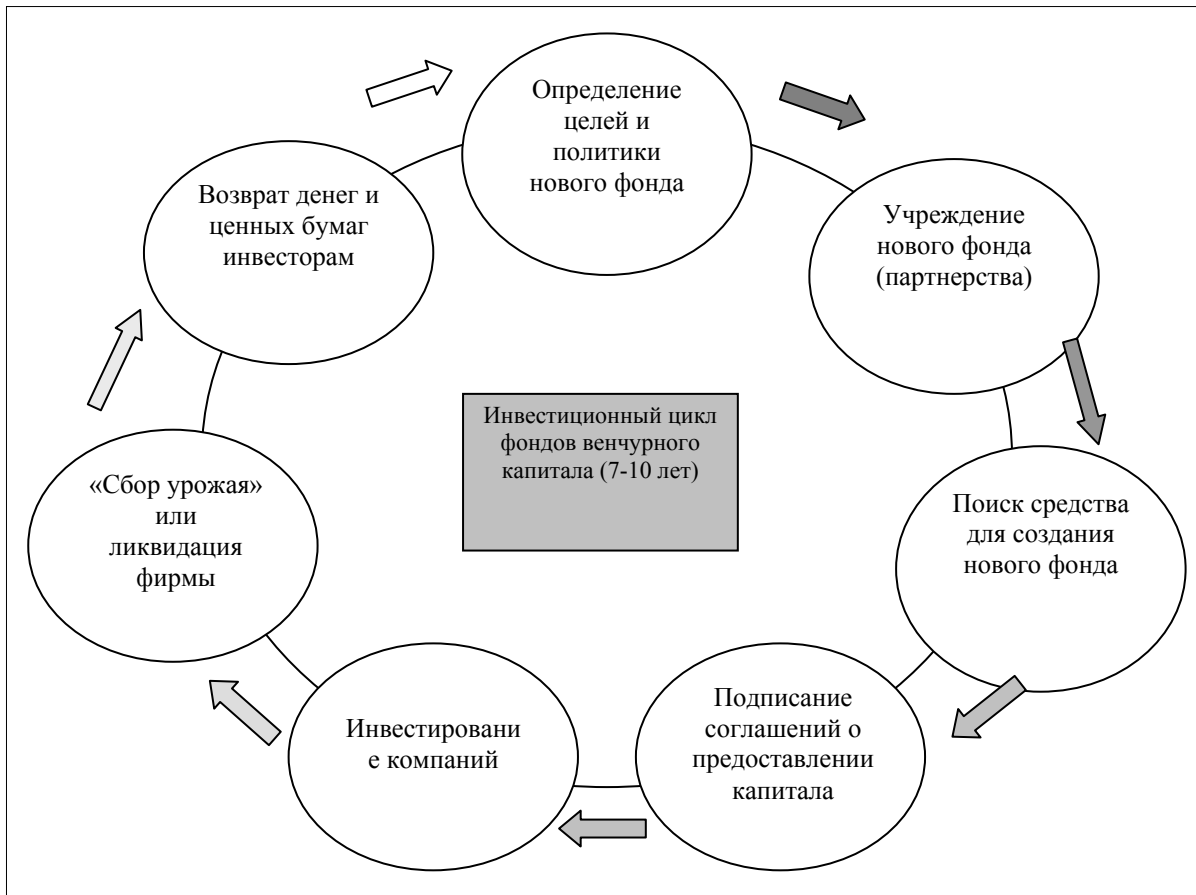


Рис. 1 - Жизненный цикл венчурного фонда [2].

Наглядно структура венчурного фонда и его участников имеет следующий вид (рис.2).

Основными преимуществами венчурного финансирования являются:

- отсутствие залога;
- отсутствие обязательства оплачивать стоимость ресурса;
- возможность разделения своих прямых рисков с инвестором.

К недостаткам относят следующие:

- инвестор получает не лимитированный доход, а долю от всей прибыли;
- инвестор имеет возможность участвовать в управлении компанией.

Венчурное финансирование молодых инновационных компаний осуществляется, как правило, поэтапно, при этом разные этапы финансируются разными венчурными инвесторами. Венчурный капиталист не инвестирует все средства одновременно, а каждый раз выделяет сумму, достаточную лишь для достижения следующего этапа. Таким образом, при периодической переоценке перспектив реализуемых финансируемой фирмой проектов он может принять решение о прекращении инвестиций, что дисциплинирует менеджмент венчурной компании, исключая возможности вложения средств в неэффективные проекты.

Далее приведены этапы венчурного финансирования (рис. 3).

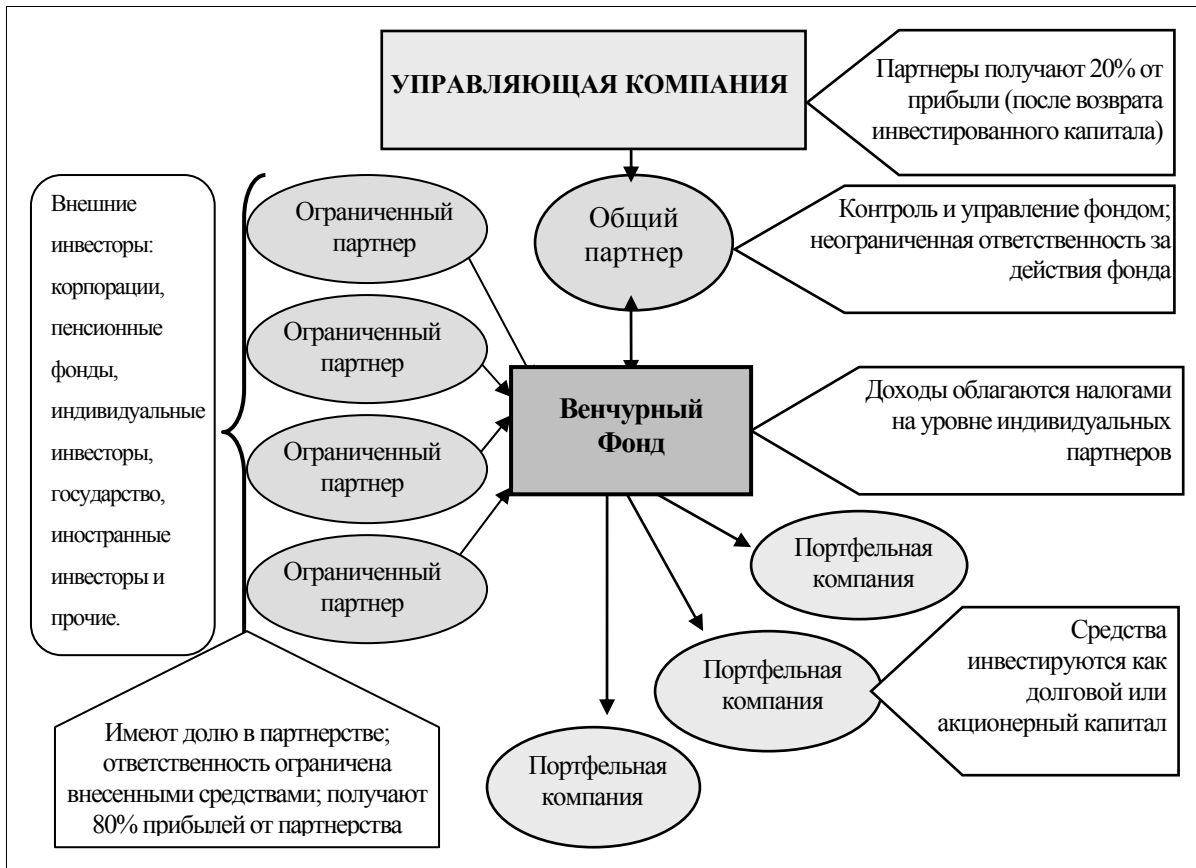


Рис. 2 - Структура венчурного фонда.

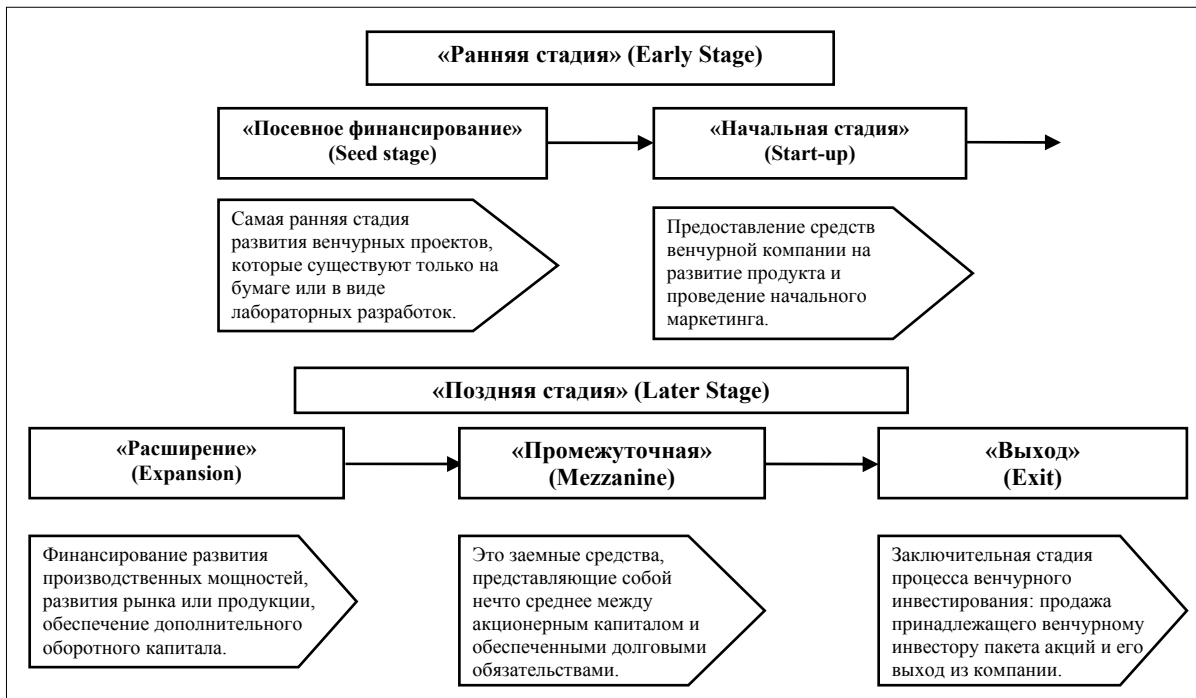


Рис. 3 - Стадии венчурного финансирования.

Различные направления венчурного финансирования обусловили появление различных его видов, характеристика которых представлена в табл. 1:

Таблица 1 – Характеристика видов венчурного финансирования

Виды венчурного финансирования	Описание стадии финансирования	Срок инвестиций (лет)	Объем инвестиций, млн. грн.	Ожидаемый доход, % в год	Доля компаний осуществляющих финансирование, %
Предстартовое	Производится на начальных этапах предпринимательской деятельности; осуществляется образование предприятия	7 – 12	0,2 – 4	до 100	1 – 2
Стартовое	Обеспечивает начало производственной деятельности компании	5 – 10	4 – 20 (может доходить до 200)	35 – 50	5
Финансирование начальной стадии развития	Оказывает помощь малым предприятиям с большим потенциалом роста	4 – 7	10 – 40	30	10
Финансирование непосредственного развития	Выделение средств предприятию с уже существующим производством	2 – 5	20 – 80	25	50
Завершающее финансирование	Покупка предприятия управляющей компанией	2 – 4	200 – 1 000 (может доходить до 2 000)	20 – 25	практически 100

Кроме того, существуют разновидности венчурного капитала, не входящие ни в одну из перечисленных выше групп. К их числу относятся: спасательное финансирование, предусматривающее выделение средств для реализации мероприятий, обеспечивающих возрождение предприятия — потенциального банкрота; замещающее финансирование, предназначенное для замены части внешних ресурсов фирмы собственным капиталом; финансирование операций, связанных с выходом компании на рынок ценных бумаг [2].

При реализации любого предпринимательского проекта в той или иной степени необходимы партнеры и инвесторы, у каждого из которых имеются свои интересы.

Первым и, пожалуй, основным условием успешного поиска партнеров и инвесторов, является наличие привлекательности проекта не только для предпринимателя, но и для потенциальных партнеров и инвесторов. Учитывая, что венчурное финансирование на данный момент не является общедоступным, т.к. о нем известно только достаточно узкому кругу людей, то существует необходимость его популяризации. Сегодня средством ускорения коммуникации является сеть Internet.

В данной работе рассматривается возможность популяризации венчурного финансирования и создание доступного и простого в использовании программного продукта для привлечения дополнительного количества инвесторов и венчурных капиталистов с одной стороны и инновационных идей и проектов с другой стороны.

Суть предлагаемого продукта в следующем: если пользователь хочет инициировать проект, связаться с уже существующим проектом в качестве инвестора или предложить услуги проекту в качестве управляющей компании, ему необходимо зарегистрироваться в системе. При этом в самом начале регистрации ему следует указать, кем он является: частным лицом или юридическим. Это необходимо, т.к. частное лицо не может зарегистрироваться как управляющая компания, но может, наравне с юридическим лицом, быть как инициатором проекта, так и инвестором. Так же пользователь может быть в одних проектах инициатором, в других проектах инвестором и, если пользователь является юридическим лицом, в третьих проектах выступать в роли управляющей компании.

Схема возникающих коммуникаций представлена на рис. 4.

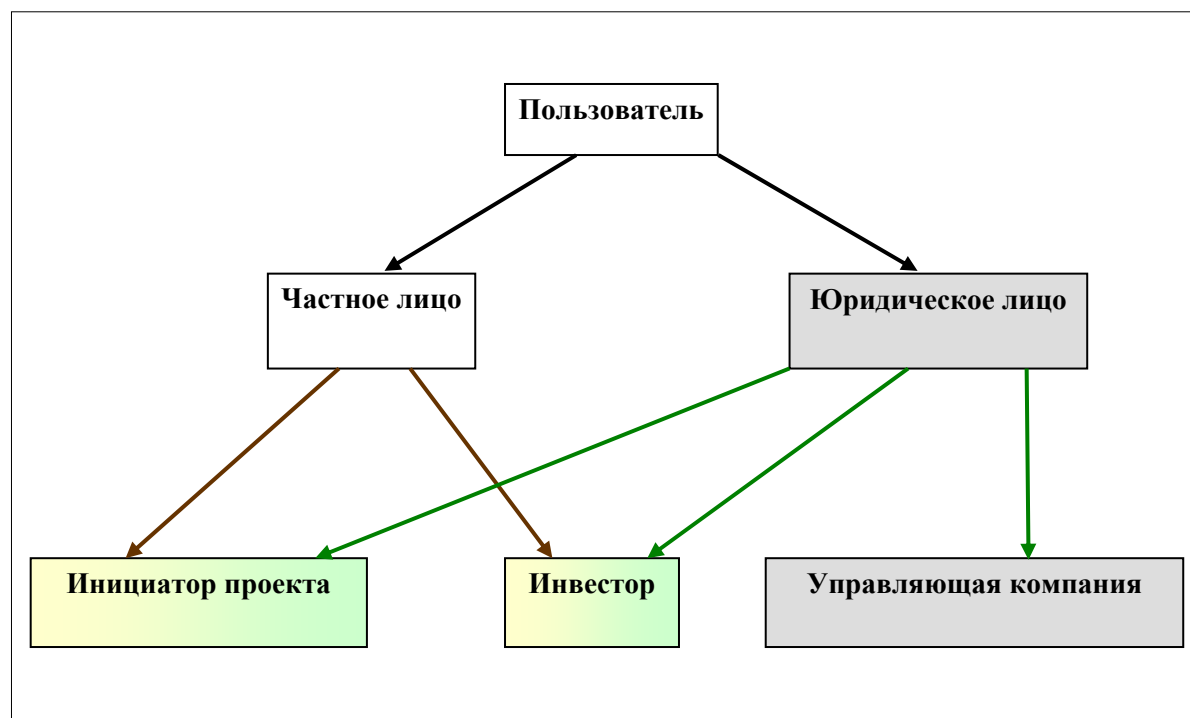


Рис. 4 - Структура коммуникаций.

Каждый проект содержит о себе следующие информационные элементы программного продукта:

1. Название проекта
2. Страна

3. Область
4. Населений пункт
5. Категорія
6. Теги
7. Краткое и полное описание проекта
8. Статус проекта
9. Стадия проекта
10. Бюджет проекта
11. Срок реализации

Выводы. Результатом данной работы является спроектированный интернет-портал, обеспечивающий возможность создания единой базы данных венчурных капиталистов и базы данных инновационных идей и проектов. На таком портале разработчики идей и проектов смогут заявить о своих разработках, венчурные капиталисты могут проводить обзор предложенных идей или проектов, а потенциальные инвесторы могут проводить мониторинг и анализ существующих венчурных капиталистов и выбирать, кому доверить свой капитал или его часть. Критериями отбора проектов могут выступать географический регион реализации проекта, а так же его тематика и направление. При выборе инвесторов в качестве критериев могут использоваться те же характеристики.

Список литературы

1. Веклич О. О. Економічний механізм екологічного регулювання в Україні. – К.: Укр. інст-т досліджень навкол. середовища і ресурсів, 2003. – 88 с.
2. Лукашов А. В. Венчурное финансирование//Управление корпоративными финансами, 2006 – №2. – С. 2-15.
3. Закон України «Про інвестиційну діяльність»//Верховна Рада України, Закон від 18.09.1991 р., Ст. 7.

Популяризації венчурного фінансування за допомогою інтернет-порталу. Карпичева К. М.

Розглянуто основні принципи венчурного фінансування, його роль в економіці держави, а також проведено дослідження всіх його складових. Обґрунтована можливість просування венчурного фінансування як інструменту спрямування грошових коштів в прибуткові ідеї і проекти з використанням мережі Internet шляхом створення інтернет-порталу.

Ключові слова: венчурне фінансування, венчурний фонд, капітал, інтернет-портал.

Promotion of venture funding through the web site. Karpycheva K.

It was considered the fundamental principles of venture funding, its role in the economy of the state, as well as a study of its parts. It was substantiated the possibility of promoting venture capital as an instrument for spending the money in profitable ideas and projects using the Internet by creating an Internet portal.

Key words: venture capital funding, venture fund, the capital, the Internet portal.